

Stellenausschreibung

Sales bei tfy-consult

Unternehmen

Unsere Vision ist es, die Schweizer KMU in sozialer, wirtschaftlicher und ökologischer Hinsicht nachhaltiger zu machen.

Die Wichtigkeit von Nachhaltigkeit ist KMU-Inhaber:innen meist bewusst – nur fehlen häufig die passenden Instrumente und Partner. Basierend auf dem aktuellen Reifegrad sowie Ambitionsniveau eines KMU, bietet tfy-consult verschiedene Dienstleistungen an, um das Unternehmen individuell passend begleiten zu können.

Einerseits ermöglichen wir mit dem digitalen «Checkup Nachhaltigkeit» eine einfache und dennoch wirkungsvolle Standortbestimmung inkl. Gap-Analysen und Handlungsempfehlungen. Andererseits unterstützen wir im Rahmen von «Strategiesprints» das Management, eine passende Nachhaltigkeitsstrategie zu entwickeln und diese organisatorisch zu verankern. Zudem befähigen wir unsere Kund:innen in den Themen Regulation und Berichterstattung.

Dank der engen und zielgerichteten Zusammenarbeit mit der Crowddonating-Plattform therefor-you.com bietet tfy-consult den Unternehmen ausserdem eine konkrete Möglichkeit zu einem sozialen Engagement durch die Unterstützung von wirkungsvollen Projekten.

Deine Wirkungsfelder bei uns

- Du generierst eigene Leads über dein Netzwerk, durch die Teilnahme an Events und/oder Kontaktierung von möglichen neuen Unternehmenskunden
- Du gewinnst neue Unternehmenskunden (i.d.R. Schweizer KMUs) und verkaufst unsere Dienstleistungen im Bereich Nachhaltigkeit, primär den digitalen Checkup Nachhaltigkeit, Strategieworkshops sowie weitere Module
- Du hilfst uns, unsere Sales-Prozesse zu verbessern und gibst dein Wissen und deine Erfahrung im Vertrieb an Teamkolleg:innen weiter
- Du unterstützt uns bei der Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von eigenen Events
- Und last but not least: Wir sind ein Jungunternehmen - kein Tag ist gleich wie der andere und du packst auch überall sonst an, wo du gerade benötigt wirst

Das bringst du mit

- Du hast bereits Erfahrung im B2B Vertrieb aus früheren Tätigkeiten
- Das Thema Nachhaltigkeit liegt dir am Herzen und du möchtest mit deiner Arbeit zu einer nachhaltigeren Zukunft unserer Wirtschaft beitragen
- Deine Leidenschaft und Begeisterung für Nachhaltigkeit und Vertrieb sind ansteckend, du bist mit viel Herzblut dabei und bist bereit, auch mal eine Extrameile zu gehen
- Du arbeitest selbständig, strukturiert und verantwortungsbewusst, gleichzeitig bist du ein Teamplayer
- Du verfügst über eine unternehmerische "Can do" Mentalität

Das bieten wir Dir

- Als aufstrebendes Jungunternehmen bieten wir dir ein sinnstiftendes und dynamisches Umfeld mit viel Gestaltungsfreiraum
- Ein Team, das dich unterstützt, fördert und mit dir die Schweizer KMU Welt erobern will

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen und zu erfahren, weshalb genau Du die richtige Person für uns bist.

Joëlle Frank nimmt gerne Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen und ergänzend gerne auch ein Bewerbungsvideo per E-Mail entgegen: joelle.frank@tfy-consult.ch oder steht Dir bei Fragen zur Verfügung: 079 464 61 78.